



Sean Vermond

Van Strategie naar Schaalbaar Systeem

// DIGITAL_ARCHITECT | 8+ jaar ervaring in branding, digital marketing & technologie

// CONTACT

+31 6 21300104
seanvermond@outlook.com
linkedin.com/in/seanvermond
's-Hertogenbosch, NL

// EXPERTISE

- Digital Marketing
- AI Implementation
- Marketing Automation
- Brand Strategy
- Social Media Marketing
- Data Analytics
- Google Ads
- LinkedIn Advertising
- CRM & MarTech

// TECH STACK

AI: Claude / Gemini
Dev: Cursor / Supabase /
Research: SEMRush / Perplexity
Data: GA4 / Funnel / BigQuery / PowerBI
CRM: HubSpot / ActiveCampaign
Ads: Google Ads, Meta, LinkedIn, CM360, DV360, Spotify, TikTok, Youtube, Pinterest

// TALEN

Nederlands [Native]
Engels [Professional]
Spaans [Basis]
Frans [Basis]

// OPLEIDING

NIMA A / Sales
ISM | 2013-2014
MBO Marketing & Comm.
EuroCollege | 2011-2013

// CERTIFICATEN

Leiderschap & AI - S&N | 2025
Beginnen met leidinggeven - S&N | 2025
Leidinggeven zonder Macht - S&N | 2024
Google Analytics 4 - Google | 2023
LinkedIn Advertising - LinkedIn | 2023
SAP Partner Marketing - SAP | 2023
Brand Strategy - TheFutur | 2022
UX Fundamentals - TheFutur | 2021
Growth Marketing - GrowthTribe | 2020
Cambridge Business English | 2014
PRINCE2 Foundation | 2015

PROFIEL

Als AI-gedreven Marketing Professional combineer ik strategisch inzicht met technische executiekracht: van merkpositionering en advertising tot AI-implementatie en marketing automation. Ik ben graag de specialist die niet alleen het plan ontwerpt, maar ook zorgt dat de uitvoering klopt. Ik bouw marketingmachines die niet alleen geld kosten, maar voorspelbaar resultaat opleveren.

-87% Cost-per-Lead	+445% ROAS verbetering	-68% Doorlooptijd AI
------------------------------	----------------------------------	--------------------------------

WERKERVARING

Digital Marketeer & AI Consultant

Schouten & Nelissen

aug 2024 - heden | Zaltbommel

- ROAS (Branding) getransformeerd van 0,42x naar 1,03x
- ROAS (Performance) getransformeerd van 1,02x naar 5,2x
- Custom AI-platform gebouwd: 68% tijdsbesparing
- AI-adoptie begeleid voor 50+ medewerkers

Digital Marketeer

Aiden

aug 2023 - aug 2024 | 's-Hertogenbosch

- Cost-per-Lead gereduceerd met 87% (€200+ → €37)
- Sales cycle verkort met 30% met value-first content-strategie
- Marketing automation platform geïmplementeerd

Brand Marketeer

Tribal Agency

jan 2022 - aug 2023 | 's-Hertogenbosch

- Complete rebranding geleid: van RIFF naar Tribal Agency
- Website redesign gecoördineerd met focus op UX & conversie
- Multi-channel campagnes ontwikkeld voor klantacquisitie

Social Media Consultant

Tribal Agency

jan 2020 - dec 2021 | 's-Hertogenbosch

- Social media strategie voor diverse B2B en B2C klanten
- Content creatie en community management
- Paid social campagnes opgezet en geoptimaliseerd

DE ARCHITECT-METHODE

Mijn werkwijze is gebaseerd op vijf pijlers die samen een blauwdruk vormen voor schaalbare digitale groei:

01 BRAND

Het Fundament — Positionering en kaders vastleggen.

02 STRATEGY

Het Ontwerp — Een geïntegreerde groeimachine i.p.v. losse flodders.

03 TECH

De setup — Tools die bijdragen, versnellen en integreren, geen Frankenstein Stack.

04 OPS

De Organisatie — Processen zonder ruis, samenwerking tussen mens & machine.

05 DATA

De Kwaliteit — Business Metrics, geen vanity metrics. Sturen op feiten.

// KLAAR OM TE BOUWEN?

Laten we sparren
over jouw digitale
architectuur.

Beschikbaar voor:

Vast/Interim of
Projectmatig

seanvermond@outlook.com
+31 6 21300104

WERKERVERING (vervolg)

International Online Marketeer

NEDIS B.V.

dec 2017 — sep 2020 | 's-Hertogenbosch

- Marketing automation voor multi-channel customer journey
- Amazon marketplace listings en PPC campagnes beheerd
- Data-driven marketing methodologie geïmplementeerd

Associate Account Strategist

Google

mei 2015 — apr 2017 | Dublin, Ierland

- Strategisch advies aan MKB voor Google Ads & ROI-optimalisatie
- Account management voor diverse internationale markten

Customer Account Specialist

Citi Bank

feb 2015 — mei 2016 | Edinburgh, UK

- Commercial Card support voor global enterprise klanten

Sales & Customer Support

MAGICFX

jul 2014 — jan 2015 | Boxtel

- Lead management, offertes en order coördinatie

Inside Sales Representative

Palfinger Marine

feb 2013 — mei 2014 | Barneveld

- Sales support voor EMEA & Americas

Inside Sales Representative

JK Vloerverwarming

nov 2011 — jan 2013 | Ede

- Klantcontact, offertes en technisch advies